Portaris

PROPOSTA COMERCIAL







SEJA REVENDEDOR

# Leve a Portaris para a sua região. E receba todo mês.

Programa de revenda autorizada: você compra o sistema no atacado, vende pelo preço que quiser e fica com a diferença todo mês, enquanto o cliente estiver ativo. A Portaris cuida da tecnologia, da nuvem, das atualizações e do treinamento.

- Receita mensal
- Treinamento e certificado
- Revendedor autorizado

A OPORTUNIDADE

# Câmera todo mundo tem. Câmera que avisa, quase ninguém.

A Portaris coloca inteligência artificial nas câmeras IP do cliente: reconhece rostos, lê placas, abre o portão e avisa no celular quando algo foge da regra. É um sistema por assinatura — e você vende para cinco tipos de cliente.



**Casa**
Família reconhecida e portão pela placa.



**Condomínio**
Morador por bloco e apto, portaria.



**Hotel**
Hóspede com quarto e estadia.



**Empresa**
Setores restritos e relatórios.



**Fazenda**
Porteira, silo e galpão à noite.

POR QUE É UM BOM NEGÓCIO

### Receita que se repete

Você ganha a diferença entre o seu preço e o atacado todo mês, enquanto o cliente estiver ativo — não só no dia da venda.

### Você define o preço

O cliente final é seu: você escolhe o preço, a forma de pagamento e a cobrança. A Portaris não se envolve nisso.

### O serviço de campo é seu

Instalação de câmeras, cabeamento, visitas e manutenção: você cobra à parte, do seu jeito.

### Material pronto para vender

Prospectos em PDF para casa, condomínio, hotel, empresa, fazenda e clínica, prontos para mandar ao cliente.

O QUE O SEU CLIENTE RECEBE

- Reconhecimento facial e leitura de placa e cor
- Alertas com foto no WhatsApp e no e-mail
- Ocorrências na nuvem, criptografadas
- Portão que abre pela placa (se habilitado)
- Funciona sem internet: a IA roda no local
- Atendimento e suporte feitos pela sua revenda

COMO VOCÊ GANHA

# A diferença é sua. Todo mês.

A Portaris cobra da revenda um valor de atacado por cliente ativo, todo mês, pré-pago. Você cobra o seu cliente pelo preço que definir. O que sobra é a sua margem — e ela se repete enquanto o cliente estiver com você.

**O cliente paga você**
Pelo preço que você definir (a tabela pública é a referência).

−

**Você paga o atacado**
Mensal, pré-pago, por cliente ativo, para a Portaris.

=

**A diferença fica com você**
Todo mês, enquanto o cliente estiver ativo.

TABELA DA REVENDA (POR CLIENTE, POR MÊS)

| EDIÇÃO | PREÇO PÚBLICO | SEU CUSTO (ATACADO) | SUA MARGEM |
|---|---|---|---|
| **Casa**<br>até 5 câmeras | R$ 159,00 | R$ 149,00 | **+ R$ 10,00** |
| **Condomínio, empresa, hotel ou fazenda**<br>10 câmeras | R$ 990,00 | R$ 599,00 | **+ R$ 391,00** |
| **Condomínio, empresa, hotel ou fazenda**<br>15 câmeras | R$ 1.490,00 | R$ 990,00 | **+ R$ 500,00** |
| **Condomínio, empresa, hotel ou fazenda**<br>30 câmeras | R$ 2.090,00 | R$ 1.299,00 | **+ R$ 791,00** |

Preço público = mensalidade do sistema na tabela Portaris vigente (a mesma do site e das propostas). Seu custo = preço de revenda (atacado) vigente, cobrado da revenda por cliente ativo. A margem considera que você cobra o preço público; você pode cobrar mais ou menos. Na edição Casa, as ocorrências na nuvem são opcionais: + R$ 29,00/mês no atacado. O Servidor Portaris, quando o cliente quiser o nosso, é vendido à parte.

EXEMPLO COM UM CLIENTE

## Uma empresa (ou condomínio, hotel, fazenda) com 10 câmeras

| Você cobra por mês | Você paga à Portaris | Fica com você, todo mês | Em 12 meses |
|---|---|---|---|
| **R$ 990,00** | **R$ 599,00** | **R$ 391,00** | **R$ 4.692,00** |

Cobrando o preço público da tabela. Cada cliente novo soma mais uma margem como esta à sua receita mensal.

SIMULAÇÃO

# Quanto você pode ganhar por mês

Três carteiras de exemplo, misturando casas e clientes maiores. A conta usa a margem de cada edição da tabela da página anterior.

COMEÇANDO

## 5 clientes

· 3 casas (até 5 câmeras)
· 2 clientes de 10 câmeras

Sua margem por mês

**R$ 812,00**

R$ 9.744,00 em 12 meses

CRESCENDO

## 10 clientes

· 5 casas (até 5 câmeras)
· 3 clientes de 10 câmeras
· 2 clientes de 15 câmeras

Sua margem por mês

**R$ 2.223,00**

R$ 26.676,00 em 12 meses

CARTEIRA FORMADA

## 20 clientes

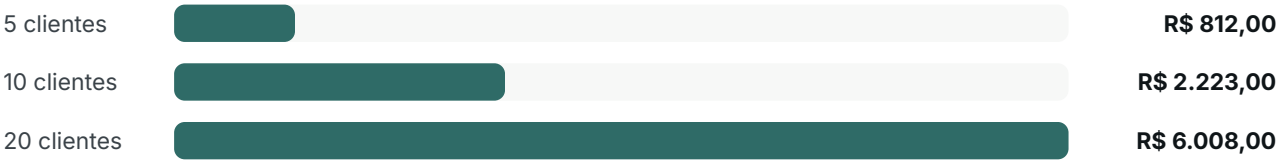
· 8 casas (até 5 câmeras)
· 6 clientes de 10 câmeras
· 4 clientes de 15 câmeras
· 2 clientes de 30 câmeras

Sua margem por mês

**R$ 6.008,00**

R$ 72.096,00 em 12 meses

MARGEM MENSAL DA REVENDA, POR TAMANHO DA CARTEIRA




### E ainda tem o serviço de campo

Instalação das câmeras, cabeamento, visitas técnicas e manutenção não entram na simulação: são serviços seus, cobrados por você à parte.

### Cada cliente novo soma

A margem é por cliente ativo. Quem fecha um cliente por mês termina o ano com a carteira — e a receita — doze vezes maior que no primeiro mês.

Simulação, não é promessa de ganho. Considera que a revenda cobra o preço público da tabela Portaris vigente e paga o preço de revenda (atacado) vigente, com todos os clientes ativos e em dia. Não considera impostos, custos da revenda, inadimplência nem o serviço de campo. Os preços podem mudar; vale a tabela do seu painel de revendedor.

PARCERIA

# Quem faz o quê

Você: o cliente, o campo e o suporte de 1º nível. A Portaris: a tecnologia e o suporte de 2º nível à revenda.

## A revenda

- Encontra e atende os clientes da sua região
- Cadastra o cliente no painel da revenda (ficha completa, edição e câmeras)
- Instala câmeras e servidor com o código de instalação
- Faz o suporte de 1º nível ao cliente
- Cobra o cliente do seu jeito, pelo preço que definir

## A Portaris

- Sistema, inteligência artificial e nuvem com criptografia
- Atualizações do sistema e dos modelos de IA
- Treinamento da revenda, com questionário e certificado
- Suporte de 2º nível à revenda, pelos chamados
- Prospectos e materiais de venda prontos
- Selo de revendedor autorizado e, se você quiser, a revenda no site

## Treinamento do revendedor

11 módulos, cerca de 96 minutos, com questionário e certificado. Você manda o link para a sua equipe técnica.

1. **Como funciona a revenda** — 8 min
2. **O produto e os tipos de cliente** — 12 min
3. **Vender: materiais, proposta e objeções** — 10 min
4. **Cadastro do cliente e código de instalação** — 7 min
5. **Instalação do servidor** — 14 min
6. **Equipamento local e câmeras** — 9 min
7. **Portões e o App Portaris no celular** — 6 min
8. **As cores: verde, laranja e vermelho** — 5 min
9. **TV da guarita** — 5 min
10. **Suporte e manutenção** — 10 min
11. **Boas práticas de LGPD** — 10 min

A Portaris não dá suporte direto ao seu cliente: instalação, dúvidas, acessos, câmeras e rede são com a revenda (1º nível). A Portaris dá suporte à revenda (2º nível).

COBRANÇA

# Pré-paga, mensal, por cliente. Sem surpresa.

Tudo pelo painel da revenda: cadastro, código de instalação, cobranças e o quanto você tem a receber dos seus clientes.

**Dia 1** — **Cadastro do cliente** Registro
Ficha completa, edição e câmeras. Nasce a 1ª cobrança, com vencimento no mesmo dia.

**Dia 1** — **Pagamento** Tudo certo
Por Pix, conforme as instruções da equipe Portaris, que confirma o pagamento.

**Dia 1** — **Código de instalação** Tudo certo
Pago, o código ativa o servidor do cliente. Copie e mande pelo WhatsApp ou use na instalação.

**−10 dias** — **Mês seguinte** Registro
A cobrança aparece 10 dias antes do vencimento, com lembretes por e-mail.

**+10 dias** — **Carência** Fora da regra
Sem pagamento no vencimento, 10 dias de carência.

**Depois** — **Painel suspenso** Alerta
O painel do cliente na nuvem fica suspenso, com aviso. O servidor local continua reconhecendo e alertando na TV. Pagou, volta na hora.

NO PAINEL DA REVENDA

- Clientes e situação de cada cobrança
- A pagar à Portaris (pré-pago)
- A receber dos seus clientes e a sua margem
- Código de instalação para copiar
- Chamados de suporte
- Treinamento e materiais

**Por que pré-pago?**
Sem fiado e sem fatura acumulada: cada cliente ativo é pago antes do mês começar. Você sabe exatamente quanto paga e quanto recebe.

COMO COMEÇAR

# Da conversa à primeira venda

Quatro passos. A nossa equipe de parcerias acompanha você em cada um.

**1**

### Cadastre-se

Preencha o formulário em portaris.com.br/torne-se-revenda com os dados da sua empresa.

**2**

### Aprovação

A equipe confirma a sua região e ativa o seu acesso de revendedor.

**3**

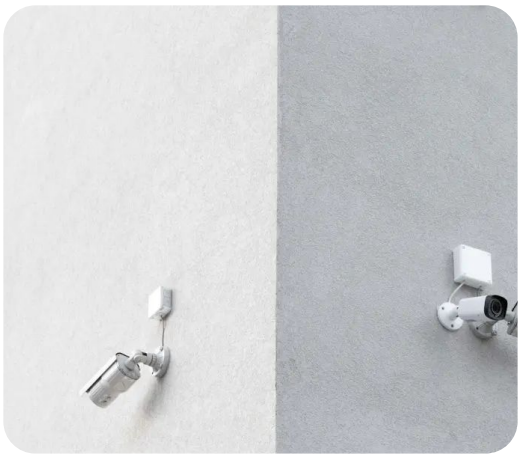
### Treinamento

Você e a sua equipe fazem a trilha de treinamento e recebem o certificado.

**4**

### Primeira venda

Cadastre o cliente, defina o seu preço e comece a faturar todo mês.



PARA VENDER

## Materiais prontos para o seu cliente

- Prospectos em PDF para casa, condomínio, hotel, empresa, fazenda e clínica
- Configuração mínima do servidor, por quantidade de câmeras
- Central de ajuda com o passo a passo de instalação e cadastro
- Loja Portaris: câmeras IP e o Servidor Portaris, com 1 ano de garantia

## Seja revendedor Portaris

Preencha o cadastro e a equipe de parcerias entra em contato para combinar a sua região.

**Quero ser revendedor**

portaris.com.br/torne-se-revenda#cadastro